

「後継者不在」の有床・無床診療所向け
事業承継・M&A活用 オンラインセミナー

価値の高いうちから始める！

得する承継 損する承継

参加
無料

10/ 3 (木) 11/14 (木)
12/12 (木) 各日 13:00~14:15

院長先生の高齢化に伴う「**医院の休止**」

「**院長先生の急逝**」「**医院譲渡**」へどう対応すべきか？

近年では院長先生の高齢化により、ご病気を患われてから、あるいは急逝されてから医院の承継のご相談をいただくケースが増えてきました。本セミナーでは、事前準備のあるケースと事前準備なく廃業に至ったケースの違いについてご説明させていただく予定です。この機会に是非ご参加いただきますと幸いです。

お申込みは
こちら▶▶
または裏面をFAX



1 講演者



株式会社 事業承継支援センター
代表取締役

平野 拓矢

Profile

1970年2月生まれ。西南学院大学大学院博士前期課程終了(法学修士)。2007年に(株)事業承継支援センターを創業し、代表取締役に就任。病院、有床診療所、調剤薬局、歯科医院などの医歯薬業界向けの事業承継支援及びM&Aサービスの提供を行っている。また、TKC会員事務所に11年間勤務していた経験から、会計事務所のM&Aも手掛けている。

2 本講演のポイント

- 01 実際の相談から譲渡までの流れを説明!
- 02 医院を**休止**する際のポイントとは?
- 03 譲渡する場合の**手法・時期・ポイント**とは?
- 04 適正な**譲渡対価**とは?
- 05 相談先は「**ドクター紹介業者**」が良い?

参加特典

アンケートにご回答いただいた方に診療圏調査報告書(全7ページ程度)を提供させていただきます。



「有床・無床診療所」の医院承継・M&Aの流れ

STEP 01

ご相談

お電話・
メール等

STEP 02

ご面談

STEP 03

ご提案

候補先・
対価等

STEP 04

アドバイザリー契約

STEP 05

候補先との交渉

STEP 06

最終契約の締結



※写真はイメージです

セミナーお申し込みは裏面をご覧ください ▶▶